

兴趣铺筑创业之基——东华理工大学“爱美”妹子的成长之路

银白色的灯光自天花板倾泻而下，映衬蜂蜜色台前的一双瑰丽的纤纤玉手。记者来到大门敞开，正中间摆放一张排列整齐的指甲油的高桌。东华理工文法学院15级汉语言文学专业的韩宁正在给一个面容姣好的女生美甲。卸甲、打磨、填底色，细心进行着每一个步骤。

兴趣如影 继实践随行

谈到当初开美甲店的初衷，“应该是兴趣使然吧，我也没想过这个店这样开起来了”。韩宁强调，“多亏了我的室友们，她们给了我精神力量的鼓舞与支持”。室友阿敏告诉记者，韩宁从小喜欢绘画，对一切手工制作有着浓厚的兴趣。“我没有学过画画，只是觉得好玩，自娱自乐罢了”，从绘文化衫到制作卡通海报、动漫工艺品，韩宁却把画画落实为多种样式的艺术。班级风采展示的时候，她主动提出给每个人画一张迷你自画像。“看到排列在29个人中的我，与真人的相似度着实让我惊艳”，班长苏玥说。

劈波斩棘 让理想轻盈

“其实我很早就有了开店的想法，因为信心不足，一直没有付诸实践。”韩宁告诉记者，自己之前在专营店里做过美甲，深感这种享受型消费对大学生来说，造成了一定的经济负担，然后萌生了自己开店，为同学们服务的想法。她通过实体专营店的体验与咨询，一边学习一边完善美甲的设备。从最初的五五个到如今的三十五个精致小瓶，随着技术的进步，花样愈多，服务体系愈发健全，韩宁微笑着说：“这个小店也越来越有模样了”。

口碑自鸣 待春满华枝

采访中，韩宁强调，最大的困难是宣传。贴纸、点钻、手绘，从简单的纯色美甲到复杂工序，往往需要几个小时。服务创建口碑。除了价格惠民，每一次，她都会请同学发表评价，从她们提出的意见中不断改进与完善。

据悉，通过QQ空间的转发，美甲店的开张被更多人知晓，这个新疆妹子的“壮举”获得900多点赞量。酝酿初期，韩宁首先帮班里同学免费美甲。人品与服务相连，一组组绚丽的图片引起了大学生创业孵化园的相关负责人的关注。他找到韩宁，对美甲展示与绿植出售提出合作洽谈。面对招商引资的契机，韩宁没有直奔而上，而是坚持自己的道路。这个仿佛具有“天生”生意头脑，进行了市场调研，然后开始了自己脚踏实地的探索。她以宣传期半优惠与良好服务口碑吸引了一批枫林、广兰校区的妹子，甚至有南昌师范学院的女生慕名前来。

当初“试一试”的心态，酿积成现在稳定的运营发展状态。“兴趣之外自力更生，认识更多人”，韩宁表示，下定决心，一心一意，自己也乐在其中。或许每一个创业学子，都

在做着充实大学生活的“另类”起步。正如“春暖花开的时候来一次美甲”，为青年成长的路上增添华光。（文/周丽）

附：新闻报道统计情况详情见下表：

江西教育网：

<http://www.jxedu.gov.cn/zwgk/jxjydt/xbgxjy/2017/04/20170428064439507.html>

江西大学生在线：<http://www.jxunivs.cn/html/2017/3-27/n043338163.html>

江西手机报：http://3g.jxnews.com.cn/877500_1_10011.html

江西网络电视台：<http://edu.jxntv.cn/2017/0427/8514078.shtml>

大江网：<http://edu.jxnews.com.cn/system/2017/04/27/016066763.shtml>