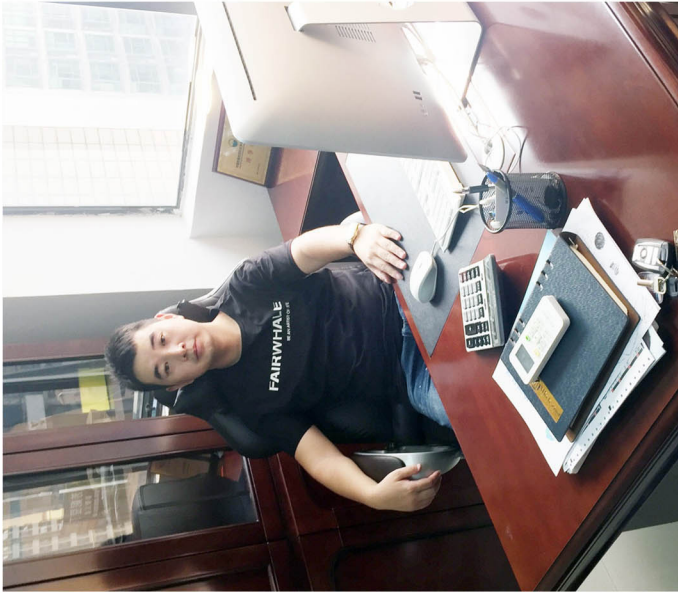


厚积薄发的人生

-----2010届机电专业校友车新敏创业历程访谈



一个阳光明媚的周末午后，我和车新敏终于见面了。从约见一直聊到会面，时间很短，他很爽快的答应分享自己的创业历程。初见车新敏，他比我想象的要成熟稳重很多。也许是校友的缘故，虽然大家第一次见面，但是却没有丝毫拘谨的感觉。没有更多的寒暄，我们便开始了关于创业的交流。

找工作的那些年

谈起自己的经历，一切历历在目，恍如昨天。他是2010年高职院校

就感动了对方，虽然他没有任何工作经验，但是对方愿意帮忙优先提交他的简历给公司老板。苦苦煎熬半个月后，终于等到了面试通知。最后，车新敏用自己在校园期间的丰富经历，坦白、诚恳、不挑剔的工作态度打动了面试官的老板，答应让他先到公司来试一试。从此，车新敏在这家公司一呆就是3年。在这三年里，在这三年里，他完全不懂销售的应届毕业生升级到精通销售之道的精英。他不断地学习，总结，再学习，再总结。那时的深圳还没有现在这样四通八达的地铁，更多的是公交，还要忍受修地铁带来的塞车困扰，即便如此，车新敏每天拜访七八十个客户是常有的事，他用他的真诚勤奋，跟公司老板学会了销售人员的基本技能，建立了同行、同事间的强大人脉圈，用他在校园间涉猎的各种书籍丰富了对行业和分析。

创业伊始

终于机会来了，2013年，平板行业爆发。这让他所从事的芯片销售工作有了更大的发挥空间。三年



积累的强大人脉和对机会的准确把握让他掘得人生的第一桶金。还了上学家里借的钱，手上也开始小有盈余。他开始第一次创业，做贸易公司。在他工作期间所积累的强大人脉关系帮助他创业取得了初步的成果。平板行业爆发以后，她想抓住机会，于是便投资了10万块，和朋友一起合作工厂。可惜工厂管理不善，赔了钱，这个朋友也跑路了。这件事情发生以后，他在经济上受到重创，压力很大。车新敏决定听取女朋友的建议，重新找工作，

美好的未来

车新敏的贸易公司还在继续良好运转，他想要为父母妻儿创造更



好的物质生活，也希望自己有一天有能力做慈善为社会贡献更多的力量。尽管电子行业慢慢在走下坡路，但是车新敏认为，只有能在行业内沉淀，才能有机会出现时马上抓住。对于车新敏而言，创业不是偶然，他对目标的清晰把握和强大的执行力让他在自己的工作岗位上成绩突出；他谦逊的态度、为人真诚的品格铸就了他强大的人脉圈；他理智的分析和骨子里的坚韧让他有了足够的沉淀。现在虽然工作很忙，但是他很好的平衡了家庭和事业，按时陪伴家人，有更高的生活品质。

生活在当下这个时代，很多人很浮躁，每个人都有一个创业梦，但是对于每一个想要创业的人，都应该理智的分析自己；真正走上创业的路的人，要更加专注、专业、要不断的规划，不断的清晰自己的目标 and 执行力的管理。车新敏说，创业就像打仗，他很庆幸自己在读书的那段时间拜读了很多书籍，让他在市场上遇到的问题有思考的方向。

值此母校六十年华诞，愿母校桃李满天下！

